

## **(Junior) Abwasser-Ingenieur (m/w/d) – Ungarn / International**

**Einsatzort:** Deutschland (Einarbeitung) → langfristig Ungarn und Nachbarländer

**Starttermin:** ab sofort oder nach Vereinbarung

**Bereich:** Umwelttechnik / Vertrieb Technik

**Karrierestufe:** Berufseinstieg / Hochschulabsolvent:in

---

## **DEUTSCH**

### **Eine Karrierechance mit Perspektive**

Sie möchten etwas aufbauen, Verantwortung übernehmen und dabei Ihre technischen Stärken voll entfalten?

Dann bietet Ihnen diese Position mehr als nur einen Berufseinstieg: Wir suchen eine:n motivierte:n und eigenverantwortliche:n Vertriebler:in – idealerweise aus Ungarn –, die mit uns gemeinsam **die Potenziale in einem dynamischen, internationalen Markt erkennt und verfolgt.**

Nach einer intensiven Einarbeitung in Deutschland entwickeln Sie sich zur technischen und vertrieblichen **Schnittstelle zwischen unserem Headquarter in Hannover und dem Zukunftsmarkt Osteuropa.** Dabei gestalten Sie aktiv mit – von der Technik bis zur Strategie und übernehmen die Verantwortung für Umsatz und Ergebnis.

Wer sind wir?

Die Jäger Umwelt-Technik GmbH mit Sitz in Deutschland (Hannover) **produziert Komponenten und Systeme für die biologische Abwasserreinigung** und trägt somit dazu bei, dass die Ressource Wasser in ausreichender Menge und Qualität zur Verfügung steht.

Werden Sie Teil des Erfolgs mit unseren innovativen, energieeffizienten Lösungen. Unsere High-Tech-Produkte kommen weltweit in kommunalen und industriellen Abwasserreinigungsanlagen zum Einsatz.

---

### **Ihre Aufgaben**

- Dein Aufgabenbereich umfasst den **eigenverantwortlichen Aufbau eines internationalen Vertriebsgebiet**
  - Du bist als **technische:r Hauptansprechpartner:in für die Repräsentation der Jäger Umwelt-Technik** in der Region verantwortlich
  - Die **systematische Akquise von Neukunden sowie der Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen** im Bereich der Abwassertechnik zählen zu deinen zentralen Aufgaben
  - Darüber hinaus bist du durch gezielte Marktanalysen und Vertriebsaktivitäten für die **Identifikation und Erschließung der Märkte** vor Ort verantwortlich
  - Die daraus folgende **Bearbeitung technischer Anfragen inklusive der Auslegung von Belüftungssystemen** fallen ebenfalls in deinen Aufgabenbereich
  - Du **erstellst und verhandelst technische als auch kaufmännische Angebote** und verfolgst diese bis zur Auftragsgewinnung aktiv nach
  - Du arbeitest eng mit der Entwicklung, dem Vertrieb und der Produktion zusammen
  - Nach erfolgreicher Einarbeitung übernimmst du die **Verantwortung für Umsatz und Ergebnis** deiner Region
-

## Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich **Umwelttechnik, Wasserwirtschaft, Verfahrenstechnik oder Bauingenieurwesen**
  - Erste Kenntnisse in der Abwassertechnik oder Lüftungssystemen von Vorteil
  - **Technisches Verständnis** verbunden mit **Kommunikationsstärke und strategischem Denken**
  - Sehr gute Englischkenntnisse (Deutschkenntnisse sind willkommen, aber keine Voraussetzung)
  - Bereitschaft, sich in Deutschland einzuarbeiten und langfristig Verantwortung in dem Heimatmarkt zu übernehmen
  - Hohes Maß an Eigenverantwortung, Lernbereitschaft und Gestaltungswillen
  - Starke Eigenmotivation zur Kundenakquise und Freude an der proaktiven Erarbeitung neuer Geschäftsmöglichkeiten runden dein Profil ab
- 

## Das bieten wir Ihnen

- **Intensive Einarbeitung und persönliche Begleitung** durch erfahrene Kolleg:innen aus dem HQ Hannover
  - Eine **Position mit klarer Entwicklungsperspektive** – vom Berufseinstieg zur regionalen Verantwortung
  - Die Möglichkeit, **international zu arbeiten**, ohne den Bezug zur Heimat zu verlieren
  - Flache Hierarchien, offene Kommunikation und kurze Entscheidungswege
  - **Attraktives Vergütungspaket – Ungarn?**
  - Arbeiten in einem Unternehmen, das **nachhaltige Technik mit unternehmerischem Denken verbindet**
- 

## Jetzt bewerben – nutzen Sie Ihre Chance

Diese Stelle bietet Ihnen die Möglichkeit, Ihre Karriere von Anfang an aktiv mitzugestalten. Sie bringt Verantwortung, aber auch echten Gestaltungsspielraum mit sich. Wenn Sie Technik leben, Menschen für sich gewinnen können und langfristig als auch international etwas aufbauen möchten – dann sind Sie bei uns genau richtig. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen (Lebenslauf & kurzes Anschreiben, gerne auf Englisch oder Deutsch) inkl. Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an:  
recruiting@jaegergroup.com

Weitere Informationen finden Sie unter: [Stellenanzeige verlinken](#)

## **Job Advertisement: Junior Wastewater Engineer**

### **A career opportunity with prospects**

Would you like to build something, take on responsibility, and fully develop your technical strengths?

Then this position offers you more than just a career start: We are looking for a motivated and independent sales representative—ideally from Hungary—who will work with us to **identify and pursue opportunities in a dynamic, international market**.

After intensive training in Germany, you will develop into **the technical and sales interface between our headquarters in Hanover and the future market of Eastern Europe**. You will play an active role in shaping the company – from technology to strategy – and take responsibility for sales and results.

### **Who are we?**

Jäger Umwelt-Technik GmbH (English: Jaeger Envirotech GmbH), based in Germany (Hanover), produces **components and systems for biological wastewater treatment**, thereby helping to ensure that water is available in sufficient quantity and quality.

Be part of our success with our innovative, energy-efficient solutions. Our high-tech products are used worldwide in municipal and industrial wastewater treatment plants.

---

### **Your responsibilities**

- Your responsibilities include **independently establishing an international sales territory**
- As the **main technical contact person, you are responsible for representing Jäger Umwelt-Technik** in the region
- Your main tasks include **systematically acquiring new customers and establishing long-term customer relationships** in the field of wastewater technology
- In addition, you will be responsible for **identifying and developing local markets through targeted market analysis and sales activities**
- Your responsibilities will also **include processing technical inquiries, including the design of ventilation systems**
- You will **prepare and negotiate technical and commercial offers and actively follow them up** until the order is won
- You will work closely with development, sales, and production
- After the successful training, you will take **responsibility for sales and results** in your region

---

### **Your profile**

- Successfully completed degree in **environmental technology, water management, process engineering, or civil engineering**
- Basic knowledge of wastewater technology or ventilation systems is an advantage
- **Technical understanding** combined with **strong communication skills** and **strategic thinking**
- Very good **English** skills (German skills are welcome but not required)
- Willingness to follow a training in Germany and take on long-term responsibility in the domestic market
- High degree of **personal responsibility, willingness to learn, and creative drive**

- **Strong self-motivation for customer acquisition** and enjoyment of proactively developing new business opportunities round out your profile
- 

#### **Our offer**

- Intensive training and personal support from experienced colleagues at our headquarters in Hanover
  - A position with clear development prospects – from career entry to regional responsibility
  - The opportunity to work internationally without losing touch with home
  - Flat hierarchies, open communication, and short decision-making processes
  - Work in a company that combines sustainable technology with entrepreneurial thinking
- 

#### **Apply now – seize this opportunity**

This position offers you the chance to actively shape your career from the very beginning. It comes with responsibility, but also genuine creative freedom. If you live and breathe technology, can win people over, and want to build something long-term and international, then you've come to the right place. We look forward to receiving your application!

Please send your documents (resume & short cover letter, in English or German) including your salary expectations and your earliest possible start date to: [v.lueerssen@jaegergroup.com](mailto:v.lueerssen@jaegergroup.com)

Further information regarding our company can be found at: [Jäger Umwelt-Technik GmbH / Jaeger Envirotech GmbH](#)